



Sense Restaurant bespaart 6.000 euro op energiekosten

Over wie hebben we het?

Bij het *Bossche restaurant Sense* aan het historische *Jeroen Boschplein*, draait alles om de ultieme smaakbeleving. Waarin groenten en seizoenen de hoofdrol spelen met zo veel mogelijk duurzame en lokale ingrediënten. Vanaf het moment dat je de wereld van het met Michelinster bekroonde restaurant binnenstapt tot aan het visuele feest op jouw bord. In een ambiance van warme tinten, met uitzicht over de ruime open keuken, zorgt Chef *Dennis Middeldorp* ervoor dat zijn gasten gastronomisch niets tekortkomen.

Wat was het probleem?

Koken, koelen, verwarmen, verlichten, aanlichten, beveiligen... Een gastvrij onthaal op een hoogkwalitatief niveau vergt ongemerkt veel energie. Ofwel veel geld. Bij Dennis circa 10% van alle bedrijfskosten. Iedere maand opnieuw. De meeste ondernemers zijn niet geïnteresseerd in gas en licht. "Al dat gedoe voor een besparing van twee tientjes" is vaak de gedachte. Ook bij *Dennis* die slechte ervaringen had met het overstappen naar een andere leverancier. Als het niet hoeft, liever niet. Maar 10% is wel veel...

Wat is de oplossing?

Michel en *Robin*, medeoprichters van Gulf Gas + Power, kwamen langs en vonden de energiekosten ook te hoog. Na een gesprek over de onderneming, het pand en het bedrijfsproces bleken bezuinigingen mogelijk. Ook bleek dat er onnodig tweemaal vastrecht werd betaald. Naar aanleiding van deze rondgang, ontving *Dennis* een op maat gemaakt aanbod voor gas en elektriciteit.

Wat is het resultaat?

Restaurant Sense bespaart nu maar liefst 6.000 euro op jaarbasis. Voor dat geld kun je kilo's prachtige dagverse producten inkopen. Of een fiks aantal (biologisch verbouwde) Grand Cru wijnen voorfinancieren.





Wat vindt Dennis?

“Ik ben vaker van energieleverancier gewisseld, maar dat gaat altijd fout. Als ik *Michel* en *Robin* niet had ontmoet, dan was ik niet nog keer overgestapt. Ze kleden het aanbod anders in, waardoor het meer vertrouwd voelt dan bij de grotere energieleveranciers. Als die mij bellen, dan hebben ze altijd van die standaardzinnen. Ik vind het persoonlijke contact fijn en ook dat een bedrijf kennis in huis heeft. Ik wil graag ontzorgd worden en zien dat het efficiënter kan. Ik vind het fijn dat ze met mij meedenken.”

Verder kijken dan de prijs per kilowattuur of kuub!

“De belangrijkste reden om te wisselen van energieleverancier, is en blijft prijs,” vertelt *Michel*, Managing Director van Gulf Gas + Power. “Die scherpe prijs kunnen wij aanbieden omdat wij de inkoop van energie zelf regelen. Zonder een speciale afdeling of externe partij die dat voor ons doet. Maar een scherpe prijs gaat verder dan de kosten per kilowattuur of kuub. Hoeveel invloed heb je op je bedrijfsproces? Hoever vooruit kun je plannen? Hoeveel vastrecht betaal je bijvoorbeeld? Maar ook, in *Dennis’* geval, een kadasterregistratie of eventuele subsidies. Daar komt meer energiekennis bij kijken.”

Benieuwd wat **Gulf Gas + Power** voor jou kan doen? Neem dan, helemaal vrijblijvend, contact met ons op. Wij ondersteunen jouw bedrijf waar nodig.



GGP B.V.
Vughterweg 47b
5211 CK 's-Hertogenbosch

www.gulfgasandpower.nl
klantenservice@gulfgasandpower.nl
0850023580